

**Wir suchen Dich als
Vertriebsmitarbeiter (m/w/d)
Prozesse & Dokumentenmanagement**

Schön, dass Du diesen Text hier liest! Vielleicht bist DU ja die perfekte Verstärkung für unser Team.

Du l(i)ebst Vertrieb und Digitalisierung? Du hast Lust, ein Team mitzugestalten?

Würdest Du von Dir sagen, dass Zielstrebigkeit, Engagement, Zuverlässigkeit und Teamstärke zu Deinen vorrangigen Charaktereigenschaften zählen? Wenn ja, dann haben wir, die SCHLESINGER Digital GmbH, einen spannenden und sicheren Arbeitsplatz für Dich!

An unserem Standort im Herzen von Hamburg bieten wir Dir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine Vollzeitstelle als **Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) Prozesse & Dokumentenmanagement** für unseren wachsenden Bereich der Software-Solutions.

Wir sind ein erfolgreiches Unternehmen mit den Schwerpunkten IT, Dokumentenmanagement sowie Print & Scan Solutions und als solches für unsere flachen Hierarchien, kurze Entscheidungswege und einen großen kollegialen Zusammenhalt bekannt.

Bei uns steht unser Team im Vordergrund. Daher legen wir großen Wert darauf, dass Du Dich bei uns gut aufgehoben fühlst und beste Entwicklungsmöglichkeiten bekommst, um Deine beruflichen Ziele gemeinsam mit uns zu verwirklichen!

Klingt das für Dich nach einem guten Karriereestieg bei uns? Wir möchten Dir natürlich zeigen, was wir für Dich zu bieten haben und worauf Du Dich bei uns freuen kannst! Also, lass uns gemeinsam schauen, ob es passt...

Nach unserer gemeinsamen Einarbeitungsphase beginnst Du mit dem Aufbau Deiner eigenen Sales Pipeline und übernimmst die Verantwortung zur Steuerung von Projekten. Du bist das Bindeglied zwischen unseren Kunden, den internen Fachbereichen und den eingebundenen Partnern.

Zu Deinen Aufgaben gehören sowohl die aktive Neukundengewinnung sowie auch die Weiterentwicklung unserer Bestandskunden.

Mit diesen Eigenschaften bist Du bei uns genau richtig:

Sehr gerne bringst Du bereits Vertriebserfahrung sowie Erfahrungen in der Neukundengewinnung und der Bestandspflege mit. Du hast fundierte Kenntnisse im Bereich moderner Digitalisierungslösungen sowie die Fähigkeit zur Analyse von Kundenanforderungen inklusive Verkaufsberatung. Wenn nicht - kein Problem: Fachwissen kann man lernen. Wir geben auch gerne Berufsanfängern, Neueinsteigern und Branchenfremden die Chance, sich bei uns zu echten Vertriebsprofis zu entwickeln.



Du verfügst über eine erfolgreich abgeschlossene Berufsausbildung oder ein Studium sowie eine ausgeprägte Affinität in puncto IT und Digitalisierung.

Als aufgeschlossener und kommunikativer Mensch bringst Du dienstleistungs- und lösungsorientiertes Denken und Handeln mit. In Deinem Umfeld wirst Du als ehrgeiziger und erfolgshungriger Mensch mit Teamfähigkeit und hoher Einsatzbereitschaft wahrgenommen.

Gerne solltest Du ein souveränes und verbindliches Auftreten mitbringen und eigenverantwortlich arbeiten können. Wir suchen Menschen, die selber denken können und Verhandlungsgeschick sowie Abschlussstärke mitbringen.

Uns ist wichtig, dass Du in unser Team passt, Spaß an der Arbeit hast und durch Dein Engagement die Bereitschaft mitbringst, ein aufstrebendes Team mitzugestalten.

Natürlich sollst Du auch wissen, wie DU von unserer Zusammenarbeit profitierst. Diese Vorteile bieten wir allen unseren MitarbeiterInnen:

Eine persönliche und fachliche Entwicklung, dank der Du nicht nur als Teammitglied wachst, sondern die sich auch auf Dein privates Leben positiv auswirken wird.

Was Du leistest, wird bei uns gesehen und wertgeschätzt! Dies spiegelt sich natürlich auch in Deiner Bezahlung wider. Da uns die Absicherung und Gesundheit unserer Mitarbeiter am Herzen liegen, gibt es bei uns neben betrieblicher Altersversorgung auch eine betriebliche Krankenversicherung.

Work-Life-Balance ist ein absolutes MUSS. Auch auf Deine persönliche Situation gehen wir gerne ein.

Mitarbeiter, die für uns im Vertrieb tätig sind, erhalten selbstverständlich die notwendigen Arbeitsmittel wie Notebook und Handy sowie ein Firmenfahrzeug (auch zur Privatnutzung) für Außendiensttätigkeiten.

Dein Wort hat Gewicht. Wir unterhalten uns regelmäßig mit Dir, um herauszufinden, was Dir wichtig ist und wie wir gemeinsam weiterkommen.

Sei versichert: Wir leben, was wir schreiben!

Wenn Du in einem familiären Umfeld mit flachen Hierarchien arbeiten und wachsen möchtest, dann wird es höchste Zeit, dass Du Teil unserer Vision wirst und Dich meldest!

SCHLESINGER Digital GmbH, Kuehnstraße 75 b/c, 22045 Hamburg

Ansprechpartner: Sascha Knese und Thomas Quade

Tel.: +49 40 251 70 01 - E-Mail: bewerbung@schlesinger-net.de

